

चाणक्य नीति दर्पण

आचार्य चाणक्य · 1905 खेमराज प्रति

अध्याय 5: गुरु-पञ्चक और सत्य

VastuGuruji · vastuguruji.in

अध्याय 5

गुरु-पञ्चक और सत्य · 23 श्लोक

श्लोक 1

पतिरेव गुरुः स्त्रीणां सर्वस्याभ्यागतो गुरुः।

गुरुरग्निर्द्विजातीनां वर्णानां ब्राह्मणो गुरुः॥

॥ १ ॥ चाणक्य नीति दर्पण, अध्याय ५ (अध्याय ५), श्लोक १, १९०५ खेमराज प्रति, १९०५ खेमराज प्रति, १९०५ खेमराज प्रति, १९०५ खेमराज प्रति, १९०५ खेमराज प्रति — १९०५ categories १९०५ १९०५॥

अर्थ

चाणक्य "गुरु" की multi-faceted परिभाषा देते हैं। यह श्लोक आज के context में gender-balanced reading चाहता है।

चार relationships: (1) *partner* को मार्गदर्शक मानना (अर्थ today: spouse, mutually) । (2) *— अतिथि-सत्कार धर्म, क्योंकि अतिथि से लोग नई सीख पाते ।* (3) *(— यज्ञ-अग्नि से शुद्धि ।* (4) *— knowledge-keeper समाज के गुरु ।*

गहरा सन्देश : "गुरु" एक single person नहीं — life में अनेक स्रोत । हर context का अपना गुरु ।

आज : आपके मूल्यों का गुरु आपकी partner, professional growth का गुरु आपका mentor, spiritual practice का गुरु एक तपस्वी, life-philosophy का गुरु एक scholar ।

व्यवहारिक : एक "guru" से सब expect मत करो । अलग-अलग domains में अलग गुरु ढूँढो ।

❏ आधुनिक उदाहरण

एक entrepreneur के 4 mentors — startup में Naval Ravikant (philosophy), execution में Reid Hoffman (strategy), spirituality में एक ध्यानाचार्य, life में पत्नी । 10 साल में unicorn । एक गुरु पर dependence से distributed guidance बेहतर ।

❏ मस्तिष्क-दर्शन

Multiple mentor research (Linda Hill) — successful leaders अक्सर 5-7 mentors maintain करते, हर एक specific area में । Brain को domain-specific neural pattern transmission चाहिए, जो single mentor नहीं दे सकता ।

2श्लोक 2

यथा चतुर्भिः कनकं परीक्ष्यते निघर्षणच्छेदनतापताडनैः।
तथा चतुर्भिः पुरुषः परीक्ष्यते त्यागेन शीलेन गुणेन कर्मणा॥

— ; , , , — ; , , , —

अर्थ

चाणक्य की "four-fold human assessment" — सोने के 4-test pattern से प्रेरित ।

सोने के चार test: (1) निघर्षण — कसौटी पर घिस कर देखना । (2) छेदन — काटकर भीतर देखना । (3) ताप — गर्म करके pure check । (4) ताडन — पीट कर malleability ।

मनुष्य के चार test: (1) [?] — क्या आप give कर सकते हैं? Resources, time, attention? या केवल लेने वाले हैं? (2) [?] — आपकी natural conduct कैसी है? Stress में आप कैसा behave करते? (3) [?] — आपकी intrinsic qualities — patience, courage, intelligence, compassion। (4) [?] — आपके actual deeds — आप daily क्या करते हैं?

आचार्य का गहरा सन्देश : इन्हीं चार से किसी की value तय करो — न उसके claims से, न उसकी position से।

आज: hiring में, partner selection में, mentorship में — चारों test apply करो। (a) क्या यह व्यक्ति त्याग करता है? (b) उसका शील? (c) intrinsic qualities? (d) actual track record?

चन्द्रगुप्त को चाणक्य ने इन्हीं चार से tested किया — और एक भिखारी से सम्राट बनाया।

❏ आधुनिक उदाहरण

Google interviews में "STAR method" use होती — Situation, Task, Action, Result। यह चाणक्य के 4-test की modern remix। Candidate की त्याग (commitment), शील (handling pressure), गुण (capability), कर्म (results) सब measure।

❏ मस्तिष्क-दर्शन

Personality assessment science — Big Five model + behavioral indicators — 4-dimension framework से highly correlated है। चाणक्य के 4-test predictive validity की प्राचीन version।

3 श्लोक 3

तावद्भयेषु भेतव्यं यावद्भयमनागतम्।

आगतं तु भयं दृष्ट्वा प्रहर्तव्यमशङ्कया॥

[?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] — [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?] [?]

अर्थ

चाणक्य का "anticipatory caution + decisive action" सूत्र — सबसे महत्वपूर्ण life-skill।

दो phase: (1) [?]-[?] phase — caution, vigilance, preparation, scenario-planning। "भेतव्यं" यानी डर को seriously take करो। (2) [?]-[?] phase — संशय छोड़ो, "प्रहार" करो। पूर्ण force से respond करो।

आचार्य का गहरा बोध : अधिकांश लोग reverse करते — पहले reckless, फिर crisis में paralyzed। चाणक्य कहते — पहले prepared, फिर bold।

आज: (a) financial crisis से पहले — save, diversify, build emergency fund । (b) crisis में — bold restructuring decisions, fast pivots । दोनों phases अलग-अलग mindset माँगते ।

व्यवहारिक audit: आप किस phase में सही response दे रहे हैं ? यदि "अच्छे समय में" carefree हैं — डरो । यदि "संकट में" paralyzed — action लो ।

❑ आधुनिक उदाहरण

COVID-2020 — जिन businesses ने pre-pandemic emergency reserves बनाये थे (भेतव्यम्), they pivoted boldly during crisis (अशंकया प्रहर्तव्यम्) । बाक़ी सोये रहे, फिर panic । चाणक्य की दोनों phases.

❑ मस्तिष्क-दर्शन

Anxiety vs action research — anticipatory anxiety (controlled) prefrontal-driven planning enables । Acute crisis में amygdala-driven decisive action । दोनों neural systems sequentially deploy करना — चाणक्य के सूत्र की neuroscience ।

4श्लोक 4

एकोदरसमुद्भूता एकनक्षत्रजातकाः।
न भवन्ति समाः शीले यथा बदरीकण्टकाः॥

१ ११ ११११ ११, ११ ११११११११ १११ ११११११ — १११ ११ १११ १११ ११११ ११११ ११११, ११११
११११-११११११ ११ १११११ ११।

अर्थ

चाणक्य का genetic-determinism का खंडन । एक ही "starting condition" से कितने भिन्न परिणाम ।

उपमा : बेर का पेड़ — एक ही पेड़ में फल भी होते हैं, काँटि भी । दोनों same root से, same sap, same conditions । पर एक मीठा, एक चुभने वाला । प्रकृति का wonder ।

आचार्य का गहरा सन्देश : भाई-बहन को compare मत करो । एक ही माँ-बाप, एक ही घर — फिर भी अलग । यह natural है, abnormal नहीं ।

आज: parenting में हर बच्चे को individually understand करो । "मेरा बड़ा बेटा study में अच्छा, छोटा भी होगा" — गलत expectation । हर बच्चा अपने में unique ।

व्यवहारिक : अपने siblings, twins, even own children को uniform mold में डालने का प्रयास मत करो ।

Cookie-cutter approach failure है। हर "बेर का फल" अलग।

❏ आधुनिक उदाहरण

Hinduja brothers — same family, same wealth, same opportunity — पर each took different path: Srichand (philosophy), Gopichand (operations), Prakash (finance), Ashok (technology)। चारों successful पर पूरी तरह different। चाणक्य का "एकोदर समुद्भूता।"

❏ मस्तिष्क-दर्शन

Behavioral genetics research — even monozygotic (identical) twins develop measurably different personalities due to epigenetic + environmental factors। Brain plasticity individualizes हर व्यक्ति। चाणक्य का बेर-काँटा उपमा biology में accurate।

5 श्लोक 5

निःस्पृहो नाधिकारी स्यान्नाकामो मण्डनप्रियः।

नाविदग्धः प्रियं ब्रूयात्स्पष्टवक्ता न वञ्चकः॥

❏ ११११११-१११११ ११११११११ १ ११११, ११११११-१११११ १११११११११११११११११ १ १११, ११११११ १११११ १ १११११, ११११११११ १११११११ १११ १ ११११।

अर्थ

चाणक्य के चार contradictions — character coherence के सूत्र।

(1) ११११११११११ → no authority: जिसे कुछ नहीं चाहिए, उसे power भी नहीं चाहिए। यदि आप power-seeker नहीं — leadership ही मत लो। (2) ११११११११११ → no decoration: अनासक्त को decoration की क्या जरूरत? Spiritual progress के साथ external display चाहिए। (3) ११११११११ → no sweet talk: जो कलाकार नहीं, मीठा बोलने का अभिनय न करे — खोखलापन दिखेगा। (4) ११११११११ ११११११११११ → not a deceiver: सीधा बोलने वाला धोखेबाज़ नहीं हो सकता।

आचार्य का गहरा सूत्र: "internal-external coherence" — आपका outer behavior आपके inner state से match होना चाहिए।

व्यवहारिक : अपने position+behavior pair की audit करो। Manager हैं पर decisions नहीं ले सकते — incoherent। Spiritual claim करते पर luxury में रहते — incoherent। ये contradictions energy drain करते।

❏ आधुनिक उदाहरण

Many "spiritual gurus" with Rolls Royces — incoherence visible । Authentic spiritual teachers (Ramana, Anandamayi Ma) consistent renunciation । चाणक्य का "निःकाम → no decoration" का litmus test ।

❑ मस्तिष्क-दर्शन

Cognitive dissonance research — incoherence between actions and values causes chronic stress, decision fatigue, identity instability । Coherent individuals में neural integration higher । चाणक्य का four-coherence सूत्र — psychological wellbeing foundation ।

6श्लोक 6

मूर्खाणां पण्डिता द्वेष्या अधनानां महाधनाः।
दुर्भागानां च सुभगाः कुलटानां च कुलाङ्गनाः॥

१ ११११११ ११११११११११ ११, १११११११ १११११११११ ११, ११११११ ११११११११११११११ ११, ११११११
१११११११-१११११११११११ ११ — ११११११ १११११ १११११

अर्थ

चाणक्य की "natural enmity pattern" recognition — बिना उपाय के सबसे common envy-dynamics ।

चार enmities: (1) ११११११ ↔ ११११११११ — मूर्ख विद्वानों को बर्दाश्त नहीं करते । उनकी उपस्थिति अपनी कमी का reminder । (2) ११११११११ ↔ ११११ — गरीब अमीरों से natural जलन । (3) ११११११११ ↔ ११११११११११११ — bad luck वाले अच्छे luck वालों से । (4) ११११११११ ↔ ११११११११११११ — fallen women virtuous women से ।

आचार्य का गहरा बोध : यह "envy pattern" universal है — आपका दोष नहीं । यदि आप विद्वान् हैं और कोई आपसे चिढ़ता है — वह "मूर्ख" इसलिये चिढ़ रहा है । आप कुछ बदलें — व्यर्थ ।

व्यवहारिक : सफल होने पर envy expect करो । "क्या मैंने कुछ ग़लत किया ?" — सोचना बन्द । यह natural pattern है । Distance बना कर continue करो ।

आज: workplace में जो आपकी promotion से जल रहा — वह pattern का part है । उसे "Beat" करने का प्रयास मत करो — उससे distance बनाओ ।

❑ आधुनिक उदाहरण

Jeff Bezos को 25 साल नीचा दिखाने वाले traditional retailers — "online नहीं चलेगा ।" यह "अधनानां महाधनाः" का pattern नहीं — "fallen retailers" vs "rising disruptor" । Envy को understand करो, accept

करो, आगे बढ़ो।

❓ मस्तिष्क-दर्शन

Social comparison research — upward comparison automatically activates anterior cingulate cortex (pain region) for those below। Envy is biological reflex, not conscious choice। चाणक्य का pattern recognition — neurology में deeply rooted।

7 श्लोक 7

आलस्योपहता विद्या परहस्तगतं धनम्।
अल्पबीजं हतं क्षेत्रं हतं सैन्यमनायकम्॥

1 222222 22 2222222, 222222 22 2222 2222 22, 22 2222 22 2222, 22 22222-2222 22222
22222।

अर्थ

चाणक्य के चार "destruction-triggers" — हर resource की सबसे बड़ी threat क्या।

(1) 2222222 22 222222 22222 22222 — सीखी हुई knowledge भी use न करने पर भुला दी जाती। (2) 22 2222222 2222 22222 — दूसरे को सौंपा धन maintain नहीं रहता। आप पर depend रहो। (3) 222222222 22 2222 22 22222 — Investment under critical mass — returns नहीं। (4) 22222 22222 22222 22222 — Force without direction = chaos।

आचार्य का सूत्र: हर asset का अपना "minimum viable maintenance" है। उसे neglect मत करो।

आज: (a) skills को regular practice से जीवित रखो। (b) money को outsourced advisors पर मत छोड़ो — खुद understand करो। (c) ventures में adequate capital invest करो। (d) teams को clear leadership दो।

व्यवहारिक : अपनी 4 categories audit करो — कौन-सी विद्या आलस्य से murjha रही ? कौन-सा धन unmanaged? कौन-सा project under-resourced? कौन-सी team without direction?

❓ आधुनिक उदाहरण

एक ex-IIT engineer 20 साल management में रहा — coding skills "आलस्य से नष्ट"। जब startup-founder बना — outsource करना पड़ा, equity खोयी। यदि weekly कोडिंग practice रखता — situation अलग। चाणक्य का "आलस्योपहता विद्या।"

9 श्लोक 9

वित्तेन रक्ष्यते धर्मो विद्या योगेन रक्ष्यते।
मृदुना रक्ष्यते भूपः सत्स्त्रिया रक्ष्यते गृहम्॥

१ २२ २२ २२२२, २२२ २२ २२२२२२, २२२२२२ २२ २२२२, २२२२२२२ २२२२२ २२ २२ — २२२२२२।

अर्थ

चाणक्य के चार protection-formulae।

- (1) २२२२ ↔ २२२२२२: नैतिक जीवन के लिए आर्थिक base जरूरी। गरीबी में बहुत लोग नैतिकता compromise करते। (2) २२२२२२ ↔ २२२: सीखी विद्या को regular practice (योग, application) से preserve करो। (3) २२२२ ↔ २२२२२२२: leader की rule humility से sustained — कठोरता से overthrown। (4) २२ ↔ २२२२२२२ २२२२२२: या आज: harmonious partner से home stable।

आचार्य का सूत्र: every valuable thing needs a specific maintenance mechanism।

आज: (a) ethical living के लिए financial stability में invest करो। (b) skills को projects में regularly apply करो। (c) leadership में humility बनाए रखो। (d) family-life में partner-quality में invest करो।

१ आधुनिक उदाहरण

Many Indian families का सच — आर्थिक base मज़बूत हुआ तो धर्मार्थ कार्य बढ़े। चाणक्य का "वित्तेन रक्ष्यते धर्मो।" गरीबी में charity impossible — that's just biological reality।

१ मस्तिष्क-दर्शन

Maslow + Princeton research confirm: financial security threshold से नीचे, ethical behavior compromised होता है (scarcity mindset hijacks prefrontal cortex)। चाणक्य का "धर्म ↔ वित्त" — biological dependency।

10 श्लोक 10

अन्यथा वेदपाण्डित्यं शास्त्रमाचारमन्यथा।
अन्यथा वदतो दृष्टा यश्शान्तस्तस्य पूज्यता॥

१ ११११-११११११११११ १११११११, ११११११११-१११११ १११११११, ११११११ १११११ ११११११११ — ११ ११
११११११ ११ ११११ १११११११।

अर्थ

चाणक्य का "noise vs signal" सूत्र — सबसे important being अल्प-वक्ता ।

तीन गलियाँ : (1) वेद का pandit बहुत — अधिकांश mere recitation । (2) शास्त्र का आचरण करने वाला
अलग बात कहता, अलग करता । (3) Speakers जो imply something else करते ।

निष्कर्ष: इन सब के बीच — जो "शान्त" है — वही "पूज्य" है ।

"शान्त" का अर्थ केवल "चुप" नहीं — internal stillness । जो claims नहीं करता, debate नहीं करता, यश के
पीछे नहीं भागता । पर presence से सब बदल जाता है ।

आज: social media noise के बीच — quietly working masters genuine value रखते । Twitter celebrities
फुलाये hue । Real teachers usually under-the-radar ।

व्यवहारिक : अपने life में "loud" से कम impressed हो । "Silent" achievers को identify करो — उनसे सीखो ।

१ आधुनिक उदाहरण

Naval Ravikant — quiet philosopher, rarely public speaks, no books, simple tweets । पर सबसे
influential modern thinker । चाणक्य का "यश्शान्तस्तस्य पूज्यता" — Silent profile, profound impact ।

१ मस्तिष्क-दर्शन

Signaling theory — costly signals (silent mastery) more credible than cheap signals (loud claims) ।
Brain unconsciously favors confident-yet-restrained individuals । चाणक्य का "शान्त = पूज्य" —
neurally credible authority pattern ।

11श्लोक 11

दारिद्र्यनाशनं दानं शीलं दुर्गतिनाशनम्।
अज्ञाननाशिनी प्रज्ञा भावना भयनाशिनी॥

१ ११११ ११११११११११, ११११ ११११११११११, १११११११११ १११११११११, १११११११ ११ १११ ११११ ११११११ १११११।

अर्थ

चाणक्य के चार remedy-pairs । हर "negative state" का positive antidote ।

(1) $2222 \rightarrow 2222222222-2222$: देने से ही मिलता है। यह paradox लगता है पर सच है। (2) $2222 \rightarrow 2222222222-2222$: अच्छे conduct से जीवन की दुर्गति रुकती। (3) $2222222222 \rightarrow 22222222-2222$: wisdom से ignorance समाप्त। (4) $22222222 \rightarrow 222-2222$: high feelings (faith, love) से fear automatically dissolved।

आचार्य का गहरा बोध : हर समस्या का proper antidote है। समस्या को identify करो, सही antidote apply करो।

दरिद्रता में फंसे हैं? Hoarding बढ़ायेगा। दान करना counter-intuitive उपाय। पर works (psychologically + circumstantially)।

व्यवहारिक : यदि आप किसी negative state में फंसे हैं — चाणक्य का proper antidote try करो । दरिद्रता-
mindset = give । दुर्गति-trend = focus on good conduct । अज्ञान = learn । भय = build conviction ।

❓ आधुनिक उदाहरण

Andrew Carnegie — महान industrialist, बाद में सबसे बड़े दानवीर । "Gospel of Wealth" wrote । उनका दान बढ़ने पर influence भी बढ़ा । दरिद्रता का opposite — giving । चाणक्य का "दारिद्र्य-नाशनम् दानम् ।"

❓ मस्तिष्क-दर्शन

Adam Grant's "Give and Take" research — givers top of success ladder long-term । Brain का oxytocin pathway giving activate करता, abundance mindset develop होता । चाणक्य का दान-formula — neurologically backed ।

12 श्लोक 12

नास्ति कामसमो व्याधिर्नास्ति मोहसमो रिपुः।

नास्ति कोपसमो वह्निर्नास्ति ज्ञानात्परं सुखम्॥

2 2222-2222 222222, 2222-2222 22222, 222222-2222 222222 — 222 2222; 22 22222
22 222222 2222 2222 22222,

अर्थ

चाणक्य की "supreme negatives + supreme positive" मार्गदर्शिका ।

तीन सबसे बड़ी हानियाँ : (1) असंतुष्टता (*insatiable desire*) — सबसे बड़ा रोग, कभी ठीक नहीं होता बिना

consciousness। (2) *delusion* — सबसे बड़ा शत्रु, खुद को नहीं दिखता। (3) *anger* — सबसे बड़ी आग, सब relationships जला देती।

सबसे बड़ा सुख : *true understanding*।

आचार्य का गहरा बोध : तीन inner enemies + one inner savior। अपनी inner-world की management ही असली life-management।

आज : हर successful career, relationship, business — किसी न किसी तरह काम-मोह-क्रोध से undermined होती है। और हर thriving life knowledge-base पर खड़ी होती।

आधुनिक उदाहरण

Many billionaires whose lives unravel — desire (काम) for more, delusion (मोह) of invincibility, anger (क्रोध) at competition। उनके वही जो "ज्ञान-rich" हैं — Buffett, Munger — peaceful sustainable success।

मस्तिष्क-दर्शन

Buddhist neuroscience + addiction research — craving, delusion, aversion (काम, मोह, क्रोध) सब limbic dysregulation patterns। Wisdom-based contentment prefrontal-integrated state। चाणक्य का supreme negatives + positive — modern affective neuroscience के साथ aligned।

श्लोक 13

जन्ममृत्यू हि यात्येको भुनक्त्येकः शुभाशुभम्।
नरकेषु पतत्येकः एको याति पराङ्गतिम्॥

॥ १३-१ ॥ जन्ममृत्युं हि यात्येको भुनक्त्येकः शुभाशुभम्। नरकेषु पतत्येकः एको याति पराङ्गतिम्॥

अर्थ

चाणक्य का most existential श्लोक — मानवीय एकाकीत्व का सत्य।

चार अनुभव जो absolutely solo हैं: (1) जन्म — माँ-पिता हैं पर experience आपका। (2) मरण — कोई साथ नहीं जा सकता। (3) शुभाशुभ — आपके karma आपके भोग। (4) मोक्ष — आत्मा individual journey।

आचार्य का गहरा सन्देश : सब relationships valuable पर ultimate journey व्यक्तिगत है। इसे recognize करना मुक्ति का पहला कदम।

आज : हम छाँव के लिए दूसरों पर over-depend करते। चाणक्य कहते — खुद को self-sufficient बनाओ।
दूसरे साथ देंगे — magic। दूसरे न दें — आपकी life carry on।

व्यवहारिक: solo capacity build करो — आर्थिक, emotional, spiritual । Social network bonus है, foundation नहीं ।

❓ आधुनिक उदाहरण

Solo travelers जो 6-12 महीने अकेले travel करते — return करके reports करते कि "alone time" ने उन्हें transform किया। चाणक्य का "एकः" — psychologically empowering realization।

❓ मस्तिष्क-दर्शन

Solitude research (Anthony Storr) — quality solitude prefrontal cortex को strengthens, self-knowledge develops । Lifelong dependence on others neurologically infantilizing । चाणक्य का "एकः" recognition — adult brain maturation का सूत्र ।

14श्लोक 14

तृणं ब्रह्मविदः स्वर्गं तृणं शूरस्य जीवितम्।
जिताक्षस्य तृणं नारी निःस्पृहस्य तृणं जगत्॥

१ ११११११११११११११ ११ १११११११, ११११ ११ १११११, १११११११११-११११११ ११ १११११, १११११११११
 ११ १११११ — ११११११ ११ १११११।

अर्थ

चाणक्य के चार transcendent perspectives — हर stage पर क्या trivial हो जाता है।

(1) श्रीगुरुदेवो नमः ॐ नमो भगवते वासुदेवाय: जो ब्रह्म जान गया उसके लिए swarg also small reward । (2) श्रीगुरुदेवो नमः ॐ नमो भगवते वासुदेवाय: साहसी अपने जीवन को mission के सामने तुच्छ मानता । (3) श्रीगुरुदेवो नमः ॐ नमो भगवते वासुदेवाय: संयमी को physical attraction के पीछे नहीं । (4) श्रीगुरुदेवो नमः ॐ नमो भगवते वासुदेवाय: अनासक्त को संसार fascinating नहीं ।

आचार्य का सूत्र: जब आप किसी level पर पहुँचते हैं, lower levels के "treasures" अर्थहीन हो जाते।

आज: spiritual journey में normal joys gradually transcended । एक meditative person को gaming addiction trivial लगती । एक wise person को gossip trivial ।

व्यवहारिक : अपने evolution को track करो। पुरानी attachments कब drop हुईं? वही आपकी real growth।

❑ आधुनिक उदाहरण

Mahatma Gandhi — political power, wealth, fame, family — सब "तृण।" चाणक्य की चार categories embodied। यही उन्हें such moral authority दी।

❑ मस्तिष्क-दर्शन

Hedonic adaptation + Maslow's higher needs — once basic + safety + esteem fulfilled, brain transcends to self-actualization stage where lower rewards lose dopamine response। चाणक्य का "तृण" — neurobiology of transcendence।

15 श्लोक 15

विद्या मित्रं प्रवासेषु भार्या मित्रं गृहेषु च।
व्याधितस्यौषधं मित्रं धर्मो मित्रं मृतस्य च॥

१ विद्यामित्रं प्रवासेषु भार्यामित्रं गृहेषु च। २ व्याधितस्यौषधं मित्रं धर्मो मित्रं मृतस्य च॥

अर्थ

चाणक्य की "context-friend" सूत्र — हर परिस्थिति का अपना मित्र।

(1) विद्यामित्रं प्रवासेषु भार्यामित्रं गृहेषु च — alien country में आपकी ज्ञान-संपदा only true companion। (2) व्याधितस्यौषधं मित्रं धर्मो मित्रं मृतस्य च॥ partner — domestic life का सच्चा मित्र। (3) व्याधितस्यौषधं मित्रं धर्मो मित्रं मृतस्य च॥ — रोग में medicine सबसे लोयल। (4) व्याधितस्यौषधं मित्रं धर्मो मित्रं मृतस्य च॥ — death के बाद आपके कर्म ही साथ जाते।

आचार्य का गहरा सन्देश : "मित्र" एक person नहीं — एक function है। हर context में सही mitra को recognize करो।

आज: career प्रवास में networking + skills, घर में spouse-quality, health crisis में doctor-medicine combo, end-of-life में conscience।

व्यवहारिक : हर domain में अपना "context-mitra" identify करो और cultivate करो।

❑ आधुनिक उदाहरण

एक NRI doctor — विदेश में पहले 5 साल medical degree (विद्या-मित्र), घर में पत्नी (भार्या-मित्र), अपनी bypass surgery में cardiologist+drugs (व्याधि-मित्र), end-of-life में charitable work memory (धर्म-मित्र)।

चारों चाणक्य के सूत्र ।

❓ मस्तिष्क-दर्शन

Resource Mobilization Theory — different life stages activate different "social capital" pools । Brain's adaptive selection of relevant supports varies by context । चाणक्य का context-dependent mitra — psychologically accurate ।

16श्लोक 16

वृथा वृष्टिः समुद्रेषु वृथा तृप्तेषु भोजनम् ।
वृथा दानं धनाढ्येषु वृथा दीपो दिवापि च ॥

१ २२२२२२२ २२२ २२२२२२, २२२२२२ २२ २२२२, २२२२ २२ २२२, २२२ २२२ २२२२ — २२ २२२२२२२।

अर्थ

चाणक्य का "marginal utility" सूत्र — कब adding more is wasteful ।

चार उदाहरण: (1) Ocean पर rainfall — already overflowing । (2) Full person को food — wasted । (3) Rich को charity — दीपक की रोशनी सूरज के सामने । (4) Daytime में diya — redundant ।

आचार्य का गहरा सूत्र: कब add करें, कब रुकें — यह दक्षता का परिचय ।

आज: corporate world में over-engineered features (already excellent product में), parenting में over-attention (capable adult-children को), philanthropy में wrong-target (rich को नहीं, needy को) ।

व्यवहारिक : अपने efforts target करते समय "diminishing returns" check करो । जहाँ already saturated है — वहाँ effort spend मत करो ।

❓ आधुनिक उदाहरण

Tech startups में feature creep — already perfect product में और features जोड़ कर complexity बढ़ाते । User churn बढ़ता । यह "वृथा भोजनं तृप्तेषु ।" Steve Jobs का famous quote — "What we say no to, that defines us ।"

❓ मस्तिष्क-दर्शन

Diminishing marginal utility — economic + neurological principle । Brain के dopamine receptors saturate होने पर each additional stimulus less satisfying । चाणक्य का "वृथा" gradient — neuroeconomic

17श्लोक 17

नास्ति मेघसमं तोयं नास्ति चात्मसमं बलम् ।
नास्ति चक्षुःसमं तेजो नास्ति चान्नसमं प्रियम् ॥

१ २२२२-२२ २२, २२२२२-२२ २२, २२२२२२-२२ २२२, २२२२२-२२ २२२२२ — २२२ २२२२२ ।

अर्थ

चाणक्य के चार absolute supreme — हर category में सर्वोच्च ।

(1) २२२२ २२ २२ — distilled, pure, life-giving । नदी-समुद्र second । (2) २२२२२-२२ — self-derived strength । दूसरों से बल borrowed, अपना बल stable । (3) २२२२२२-२२२ — सूरज, अग्नि सब बाहरी । आँख की दृष्टि intrinsic illumination । (4) २२२२२ — सब प्रिय वस्तुओं में food universal — हर age, hour relevant ।

आचार्य का सूत्र: कुछ चीज़ें absolutely supreme हैं । उन्हें replace करने का प्रयास मूर्खता ।

आज: (a) clean rainwater > processed water । (b) inner strength > external props । (c) clear vision > borrowed knowledge । (d) good food > entertainment ।

१ आधुनिक उदाहरण

Pandemic ने सिखाया — आत्म-निर्भरता ही असली सुरक्षा । जो लोग systems-dependent थे वे टूटे । जिनके पास "आत्म-सम बल" था (skills, savings, mental fortitude) — सूख कर मज़बूत निकले ।

१ मस्तिष्क-दर्शन

Self-efficacy research (Bandura) — self-derived confidence सबसे durable psychological resource । External validation transient होती । चाणक्य का "आत्म-सम बल" — self-efficacy theory का प्राचीन उच्चारण ।

18श्लोक 18

अधना धनमिच्छन्ति वाचं चैव चतुष्पदाः ।

१ १११११११ ११, १११११११ १११११, १११११११ ११११११११, १११११११ १११११११ — ११११११ १११११

अर्थ

चाणक्य का "evolutionary desire ladder" — हर स्तर का अगला अधिकार।

हर स्तर का aspiration अपने उच्चतर level को attain करना : (1) निर्धन को धन (अगला step)। (2) चौपायों (पशु) को वाणी — human-level capability। (3) मनुष्य को स्वर्ग। (4) देवता को मोक्ष।

आचार्य का गहरा बोध : हर being उस "next stage" को seek करता जो उससे एक step above है। यह natural। पर समस्या तब है जब लोग अपने stage at peace नहीं हो पाते।

आज : हर level पर "more" desire। यह न कभी खत्म होती न खुशी देती। पर recognize करो कि यह pattern हर level पर है — आप अकेले नहीं।

व्यवहारिक : अपनी current stage का सुख leave मत करो "next stage" के लिए। दोनों parallel कर सकते — present-contentment + future-aspiration।

१ आधुनिक उदाहरण

Mansion में मिलियनेयर जो billionaire बनना चाहता — exact same suffering as one-room family wanting two-room flat। Desire-pattern stage-independent है। चाणक्य का सूत्र — सब "अधनाः" हैं अपने level पर।

१ मस्तिष्क-दर्शन

Hedonic treadmill research — every achievement quickly normalizes, brain seeks next stimulus। Universal across socioeconomic levels। चाणक्य का "every level has its अधन" — neurochemically inevitable।

19श्लोक 19

सत्येन धार्यते पृथ्वी सत्येन तपते रविः।
सत्येन वाति वायुश्च सर्वं सत्ये प्रतिष्ठितम्॥

१ १११११ ११ १११११११ १११११११, १११११ ११ १११११११ १११११११, १११११ ११ ११११११ १११११११ — ११ ११११११ १११

१ ११११११११ १११११, ११११११ १११११, १११११-११ १११११ — ११ ११११११ ११११११ ११११ ११ १११११ ११
 ११११११११।

અર્થ

चाणक्य का most profound stability सूत्र ।

चार अस्थायी : (1) लक्ष्मी — wealth comes and goes । (2) प्राण — life-breath fragile । (3) जीवन-मन्दिर (body) — body deteriorates । (4) पूरा संसार — change-flux में ।

एक स्थिर : [?] [?] [?] [?] — your principled action, your good karma, your character ।

आचार्य का गहरा बोध : जिस पर आप अपना base रखें — वह permanent होना चाहिए। और permanence केवल धर्म में है।

आज : हर वो चीज़ जिसे आप "मेरा" कहते — temporary है। पैसा, घर, position, यहाँ तक कि शरीर। एक धर्म ही आपके साथ हर जन्म में।

व्यवहारिक : हर बड़ा decision इस लेन्स से देखो — "क्या यह मेरे धर्म को support करता है?" अगर हाँ — go ahead, चाहे material loss हो। यह invest in eternal है।

❓ आधुनिक उदाहरण

Ratan Tata का एक decision — Singur में Nano factory के लिए farmers से uncompromised consent ।
Result — project shift, ₹1500 cr loss । पर "धर्म नहीं छोड़ा ।" 15 साल बाद उसी principled stand के कारण
Tata की moral authority unparalleled ।

❓ मस्तिष्क-दर्शन

Identity stability research — material attachments fluctuate, value-based identity stable | People with strong "value-anchored self" report 40-60% higher life-satisfaction even through volatility | चाणक्य का "धर्म एको निश्चलः" — psychologically sustaining structure |

21 श्लोक 21

नराणां नापितो धूर्तः पक्षिणां चैव वायसः।
चतुष्पदां शृगालस्तु स्त्रीणां धूर्ता च मालिनी॥

[illegible]

अर्थ

चाणक्य की "category-archetype" recognition — हर समूह का सबसे cunning archetype ।

(आज इन्हें literal नहीं, archetypal समझो — particular individuals नहीं ।)

आचार्य का गहरा बोध : हर ecosystem में एक "trickster type" होता है — observe everyone, manipulate strategically, profit silently ।

आज: (a) Information brokers (नापित की counterpart) — gossip+grooming से intelligence collect । (b) Carrion-feeders (कौवा) — opportunistic vultures crisis में । (c) Cunning intermediaries (सियार) — predatory middlemen । (d) Gossip-network operators (मालिनी) ।

व्यवहारिक : हर ecosystem में अपने "trickster archetype" को identify करो । उनसे polite distance — friendly नहीं, but informed ।

❏ आधुनिक उदाहरण

Corporate world में "office gossip" जो हर team में होता — आपकी secrets collect करता, management तक specific spin देता । यह "नापित archetype" — चाणक्य का category-trickster recognition ।

❏ मस्तिष्क-दर्शन

Evolutionary psychology — every group has "free-riders" + "trickster strategists" — Machiavellian intelligence । Game theory में यह stable strategy । चाणक्य का archetype recognition — pattern detection की प्राचीन कला ।

22श्लोक 22

जनिता चोपनेता च यस्तु विद्यां प्रयच्छति।

अन्नदाता भयत्राता पञ्चैते पितरः स्मृताः॥

१ २२२२२ २२२२२ २२२२२, २२२२२२२२२२ २२२२२२ २२२२२, २२२२२२२ २२२२२ २२२२२, २२२२२ २२२२२ २२२२२,
२२ २२ २२२२२२ २२२२२ — २२ २२२२२ २२२२२-२२२२२।

अर्थ

चाणक्य की "expanded father" परिभाषा — biology से beyond ।

पाँच फादर-figures: (1) जैविक पिता (जन्म-दाता) । (2) उपनयन/initiation करवाने वाला (spiritual guide) । (3) विद्या देने वाला (teacher/mentor) । (4) अन्न देने वाला (employer, provider) । (5) भय से बचाने वाला

(protector)।

आचार्य का गहरा सन्देश : "पिता" function-based concept है। आपके biological father के अलावा भी 4 लोग "पिता-तुल्य" हो सकते।

आज : यदि आप एक immigrant हैं — आपका boss जो visa-process में help करता "अन्न+भय-त्राता।" आपका mentor "विद्या-दाता।" आपका spiritual teacher "उपनेता।"

व्यवहारिक : इन पाँच types को अपने जीवन में identify करो। उनके लिए biological पिता जैसा respect और संरक्षण do।

❏ आधुनिक उदाहरण

Sundar Pichai अक्सर अपने early Google manager Marissa Mayer + पिता दोनों को acknowledge करते। दो "पिता" — एक biological, एक "विद्या+अन्न-दाता।" चाणक्य की पाँच-पिता category।

❏ मस्तिष्क-दर्शन

Attachment theory — multiple "alloparents" (community caregivers) किसी बच्चे के development में positive impact। Brain का caregiver-recognition flexible है। चाणक्य का "पञ्च पितरः" — neurologically valid extension of parental concept।

23 श्लोक 23

राजपत्नी गुरोः पत्नी मित्रपत्नी तथैव च।
पत्नीमाता स्वमाता च पञ्चैता मातरः स्मृताः॥

१ २२२२२ २२ २२२२२२, २२२२२ २२ २२२२२२, २२२२२२ २२ २२२२२२, २२२२, २२२२२ २२२२ — २२ २२२२२ २२२२-२२२२२२।

अर्थ

पञ्चम अध्याय का समापन — पाँच "mother" figures की recognition।

पाँच माताएँ : (1) राजपत्नी — मातृभूमि-सम्बन्धी। (2) गुरु-पत्नी — guru के घर की प्रमुख। (3) मित्र-पत्नी — closest friend की partner। (4) पत्नी की माँ (mother-in-law)। (5) अपनी जन्म-दात्री माँ।

आचार्य का सूत्र: इन पाँच के साथ "मातृ-भाव" रखो — कोई भी lustful या disrespectful intent नहीं।

आज : यह concept boundary-setting का foundational principle है। जिनके साथ आप professional/familial respect रखते — उनकी partner के साथ कोई over-friendly behaviour नहीं।

व्यवहारिक: 5 women in any man's life (और reverse: 5 men in any woman's life) जिनके साथ inviolable boundaries। यह relationships की foundation सुरक्षित रखता है।

यह श्लोक चाणक्य की moral architecture का summary है — पाँच पिता-तुल्य + पाँच माता-तुल्य = expanded protective family।

📖 आधुनिक उदाहरण

Indian corporate world में जो leaders अपने mentor की wife, friend की wife को unfaltering respect देते — long-term reputation में untouchable। एक भी boundary cross — career ruined। चाणक्य का "पञ्च मातरः" — modern professional ethics।

🧠 मस्तिष्क-दर्शन

Boundary-setting brain research — pre-committed taboos prevent impulsive limbic-driven mistakes। Brain का prefrontal cortex strong commitment-rules में easier function। चाणक्य का "पञ्च माता" framework — pre-committed boundaries के through neural protection।

📖 Interactive Reader में पढ़ें

VastuGuruji Chanakya Reader में हर श्लोक के साथ — Tabs (अर्थ/उदाहरण/🧠 Brain), Bookmarks, Notes, Audio, और AI-powered "चाणक्य से पूछें" feature।

Visit:

https://vastuguruji.in/blog/chanakya-neeti/chanakya-neeti-adhyay-5-guru-aur-dharma/?utm_source=pdf&utm_medium=qr&utm_campaign=chanakya_pdf

WhatsApp: +91 97704 40000 · Email: support@vastuguruji.in



📱 Scan to open